

Betriebliches Gesundheitsmanagement wirkungsvoll oder wirkungslos?



Arbeitskreis Betriebliche Gesundheitsförderung 27.02.2024



Überblick

- Kurze Vorstellung
- Warum überhaupt Wirkung?
- Wirkungslogik nach Phineo
- Beispiel Betriebliches Gesundheitsmanagement im berliner STARThilfe e.V.
- Diskussion und Fragen



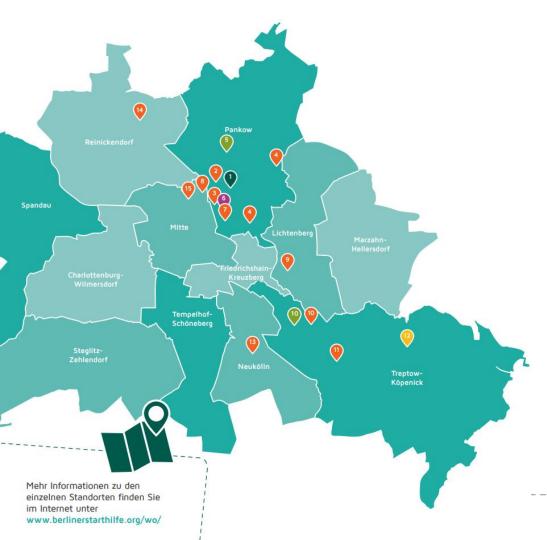
Kurze Vorstellung



- Heilerziehungspfleger mit überwiegender Lehrtätigkeit
- > Taichi- und Gigonglehrer
- Spiritueller Coach und Autor "Sternenleuchten" (2019) "Essenz-Heilung" (2023)
- > Seit 2011 im berliner STARThilfe e.V.
- Seit 2013 QMB
- Seit 2019 Beauftragter für ICF (International Classification of Functioning)



Kurze Vorstellung



berliner STARThilfe e.V.

- Seit 1990 in Berlin
- Ausschließlich ambulante Hilfen (78 SGB IX)
- > 140 Mitarbeiter*innen
- 430 Klient*innen
- ➤ 15 Standorte (teilweise mit mehreren Angeboten)

4 / 31



Warum überhaupt Wirkung?



Herleitung aus BTHG: ICF und Wirkung

Seit 2016 gibt es das neue Bundesteilhabegesetz.

Es wurden in der Arbeits- und Sozialministerkonferenz der Bundesländer (ASMK) zehn Ziele vereinbart, zum Beispiel:

- > Um Zuständigkeitsgerangel und Doppelgutachten zu verhindern, werden Leistungen aus "einer Hand" erbracht.
- Es wird eine unabhängige Teilhabeberatung eingeführt, die helfen soll, die Position von Menschen mit Behinderungen (Lernschwierigkeiten) gegenüber den Leistungsträgern und Leistungserbringer zu stärken.
- ➤ Die ICF (International Classification of Functioning) wird eingeführt. In Berlin wird zur Bedarfserhebung der TIB (Teilhabe Instrument Berlin) genutzt.

.....



Herleitung aus BTHG: ICF und Wirkung

- § 125 Abs. 1 SGB IX: "In der schriftlichen Vereinbarung zwischen dem Träger der Eingliederungshilfe und dem Leistungserbringer sind zu regeln: 1. Inhalt, Umfang und Qualität einschließlich der Wirksamkeit der Leistungen der Eingliederungshilfe [...]"
- § 128 Abs. 1 SGB IX: "Soweit tatsächliche Anhaltspunkte dafür bestehen, dass ein Leistungserbringer seine vertraglichen oder gesetzlichen Pflichten nicht erfüllt, prüft der Träger der Eingliederungshilfe oder ein von diesem beauftragter Dritter die Wirtschaftlichkeit und Qualität einschließlich der Wirksamkeit der vereinbarten Leistungen [...]"
- § 129 Abs. 1 SGB IX: "Hält ein Leistungserbringer seine gesetzlichen oder vertraglichen Verpflichtungen ganz oder teilweise nicht ein, ist die vereinbarte Vergütung für die Dauer der Pflichtverletzung entsprechend zu kürzen […]"

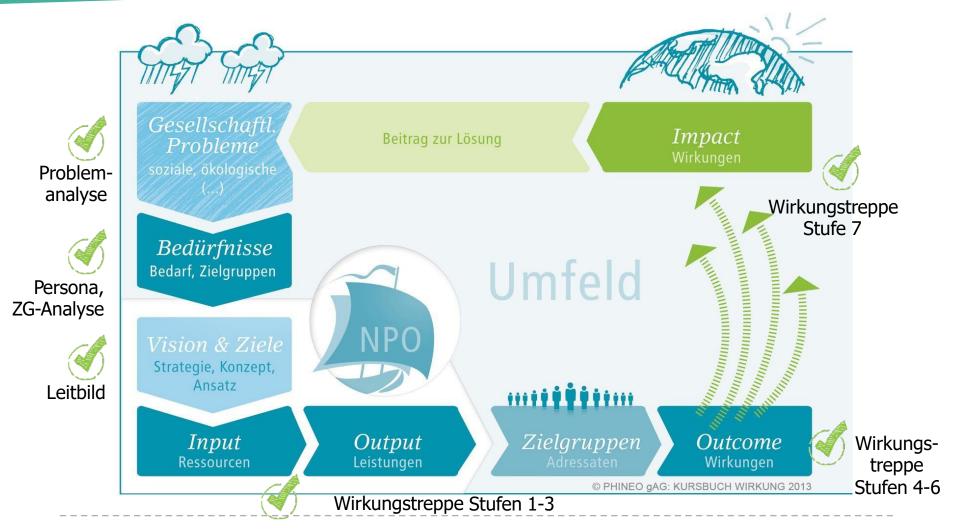
Uwe Vogelgesang zum Thema "Wirkung" im AK BGF am 27.02.2024



PHINEO Wirkungslogik



Wirkungskreislauf





Wirkungslogik nach PHINEO

1. Was ist die allgemeine **gesellschaftlich Ausgangslage**? Warum müssen wir diese Situation verändern?



2. Welche Zielgruppen sind von der Situation betroffen und wie äußert sie sich bei Ihnen persönlich?



3. Wer ist Ihre **Organisation**, **wofür** setzt sie sich ein und **warum** arbeiten Sie an der Veränderung der Situation?



4. Wie gehen Sie vor? Warum funktioniert Ihr Handlungsansatz?



5. Was ändert sich durch Ihre Arbeit ganz konkret **für einzelne Menschen** der Zielgruppen?



6. Was verändert sich durch Ihre Arbeit **in der Gesellschaft**?





Wirkung

Inputs

Ressourcen

- Mitarbeitende
- Ehrenamtliche
- Zeit
- Geld
- Materialien/ Ausstattung
- Räumlichkeiten
- ProjektpartnerInnen

Outputs

Leistungen

- Aktivitäten finden wie geplant statt
- Zielgruppen werden erreicht
- Zielgruppen akzeptieren Angebote

Outcomes

Wirkungen auf Ebene der Zielgruppe

- **Z**ielgruppen verändern ihre Fähigkeiten
- **5** Zielgruppen ändern ihr Handeln
- **6** Lebenslage der Zielgruppen ändert sich

Impact

Wirkungen auf gesellschaftl. Ebene

Gesellschaft verändert sich

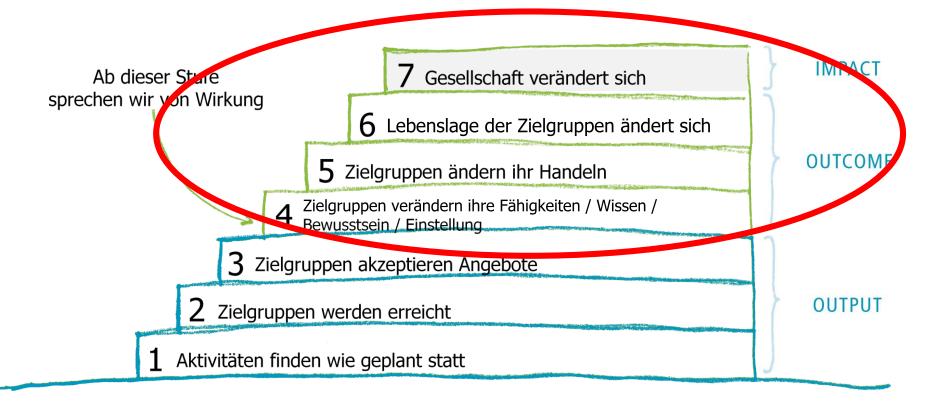


"Was wir tun"

"Was wir bewirken wollen"



Wirkung





Wirkung

Wirkungsorientierung ist eine Haltung, bei der man "vom Ergebnis her" denkt

Inputs

Outputs

Leistungen

Outcomes

Wirkungen auf Ebene der Zielgruppe

Impact

Wirkungen auf gesellschaftl. Ebene

Welche Ressourcen

benötige ich, um diese Aktivitäten durchzuführen?

Durch welche Aktivitäten kann ich bei meinen Zielgruppen diese Veränderungen herbeiführen?

Welche Veränderungen

muss ich bei welchen

Zielgruppen

bewirken, damit wir uns diesem Idealzustand annähern?

Welchen aesellschaftlichen **Idealzustand**

strebe ich an? Welches gesellschaftliche

Problem will ich lösen?



Wirkungslogik am Beispiel BGM



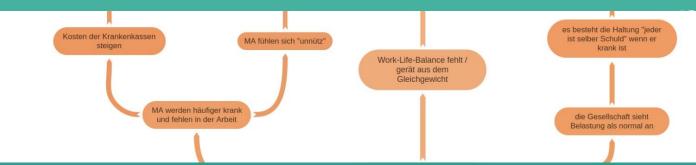
Wirkungslogik am Beispiel BGM

- 1. Problembaum beschreiben
- 2. Persona erstellen
- 3. Vision Werte Mission
- 4. Handlungsansatz definieren
- 5. Wirkungstreppe beschreiben
- 6. Datenanalyse 2011-2020
- 7. Evaluieren
- 8. Bericht verfassen

- Ursachen und Folgen
- der BGM-Verweigerer und die Gesundheitsbewusste
- > Analyse Leitbild und Leitlinien
- Wirkungstreppe 1-3
- Wirkungstreppe 4-7 beschreiben, Indikatoren festlegen
- Analyse eingesetzte Ressourcen
- Evaluationsbogen erstellen, Umfrage durchführen
- Bericht verfassen



1.Problemstellung



- > Rahmenbedingungen der sozialen Arbeit verändern sich stetig.
- > Es entsteht ein permanenter Kosten- und Spardruck.
- Von MA werden immer mehr Effizienz und Flexibilität gefordert.





2. Zielgruppe

Die Gesundheitsbewusste

"Ich achte selber auf meine Gesundheit. Das ist doch selbstverständlich."

Der BGM-Verweigerer

"Ich habe eh schon viel zu tun und soll jetzt noch auf meine Gesundheit achten?"

- > MA im Betreuungsdienst in der ambulanten aufsuchenden Hilfe.
- Altersdurchschnitt 41
- MA wollen bis zur Rente gesund im Job arbeiten.
- MA stehen vor der Herausforderung, immer mehr Kund*innen mit immer weniger Küstenübernahmestunden, bei gleichbleibend hohem Dokumentationsaufwand zu begleiten.



3. Leitbild (Mission, Vision, Werte)







Leitbildanalyse:

keine Aussage über den angestrebten gesellschaftliche Idealzustand

4. Handlungsansatz definieren (Wirkungstreppe Stufe 1-3)



Da es das BGM schon 10 Jahre gab, wurden hier die bereits bestehenden Angebote bearbeitet. Im Idealfall würde man hier neue Angebote, ausgehend von der Problembeschreibung kreieren.

Bei uns waren das:

- Konkrete Sportangebote wie Boxen, Yoga, Nordic Walking, Volleyball, Laufen
- Weiterbildungsangebote zum Umgang mit Stress etc.
- Ausbildung für Gesundheitspromotor*innen (in jedem Standort eine ausgebildete Person zum Thema "gesundes Arbeiten")
- Arbeitsaufträge an die Teams zu Themen wie Umgang mit Pausen oder Entwickeln einer gemeinsamen Teamkultur



Für die Angebote haben wir dann Wirkungsziele und Indikatoren benannt. Diese wurden einmalig für die Wirkungsanalyse erstellt.

Alle Gesundheitspromotor*innen erarbeiten seit Nov. 2023 individuelle Wirkungsziele mit Indikatoren in ihren Teams.

Dabei wird aus der gesamten Wirkungslogik nur die Wirkungstreppe von Stufe 1 bis 6 einbezogen.

Unterteilt wird das in Leitziele, Teilhabeziele und Indikatoren (direkt, indirekt, Wirkung).



Ein Beispiel

Leitziel: Wir erhöhen die Resilienzfähigkeit der Mitarbeiter*innen im Team und verringern dadurch unseren Krankenstand.

Teilhabeziele:

- Wir können im Team klar benennen was uns stresst und "krank macht".
- ➤ Wir haben mindestens zwei Methoden zum Bewerten unserer eigenen Resilienzfähigkeit kennengelernt und ausprobiert.
- Wir unterstützen uns gegenseitig im Team beim Aufbau eines resilienteren Arbeitsalltags.



Direkte Indikatoren:

- > Wir haben uns in drei Teamsitzungen über Stressoren und krankmachende Aspekte unserer Arbeit unterhalten.
- Wir haben ein Tool zur Eigenreflexion unserer Stressoren praktisch ausprobiert.

Indirekte Indikatoren:

- Wir kennen die häufigsten Ursachen für psychische Belastungen in der Eingliederungshilfe.
- Wir kennen das Konzept von Resilienz und verstehen deren Bedeutung für gesundes Arbeiten.



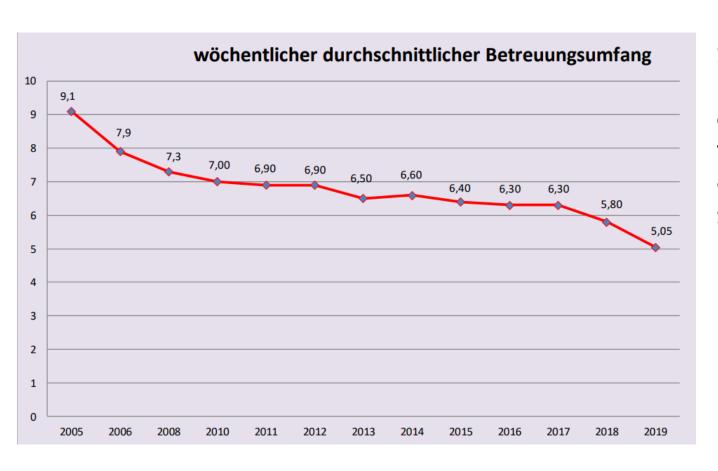
Wirkungs-Indikatoren:

- Ich weiß was mich stresst und krank macht.
- ➤ Ich kann die krankmachenden Aspekte meiner Arbeit benennen und kenne Möglichkeiten damit umzugehen. Zum Beispiel, in dem ich
- ➤ Ich gestalte aktiv meine Pausen mit den Blick auf meine Resilienz. Ich gehe 10 Minuten spazieren.

Wirkungsindikatoren können in der Ausformulierung sehr individuell werden. 10 Minuten Spaziergang sind nicht für jeden eine gesundheitsfördernde Maßnahme.



6. Datenanalyse 2011-2020



Statistik zur
Problemstellung
erstellt:
wöchentlicher
durchschnittlicher
Betreuungsumfang pro
Kunde



6. Datenanalyse 2011-2020

Analyse aller in das BGM investierten Finanzen Konkrete Leistungen, Personalstunden, Fortbildungen etc. für den gesamten Träger, zum Beispiel:

- Zwischen 2011 und 2019 wurden 292.379,88 Euro in Gesundes Arbeiten investiert
- > 92,6 % davon sind Kosten für Fortbildungen der MA, Workshops zum Thema gesundes Arbeiten usw.
- MA fokussieren und kommunizieren beim BGM oft nur die knapp
 7% Kosten für konkrete anfassbare Leistungen.

Uwe Vogelgesang zum Thema "Wirkung" im AK BGF am 27.02.2024



7. Evaluation

Wir haben zu allen sieben Wirkungsstufen Fragen gestellt. Neben Erwerb von Wissen und neuen Handlungsoptionen wurde zum Beispiel auch abgefragt:

- welche Angebote pers. in Anspruch genommen wurden,
- was pers. wichtiger ist (Praxis vers. Theorie),
- ob die Einladungen ansprechen,
- ob jemand mit dem BGM mehr Pausen macht,
- > ob die Kollegen wissen, wer ihr Gesundheitspromotor ist und
- was der Gesundheitspromotor tut,
- ob sie sich vorstellen können, bis zur Rente bei uns zu arbeiten.



8.Bericht



Alle Ergebnisse wurden im Wirkungsbericht zusammengefasst. Unser Fazit war:

- Es gibt einen deutlichen Unterschied zwischen etwas Wissen und etwas Tun.
- Junge MA wünschen sich mehr Sportangebote. Dienstältere mehr individuelle Leistungen.
- > 8% der "Nichtinformierten" ziehen sich durch alle Dienstalter. Fehlende Informationen liegen nicht, zum Bsp. an einer Neueinstellung.



8.Bericht

Einige Zahlen aus der Umfrage

- 20% der MA machen durch das BGM mehr Pausen.
- > 30% machen gesündere Pausen.
- > 50% achten mehr darauf was Ihnen gut tut.
- > 72% kommunizieren ihre Erwartungen und Bedürfnisse mehr nach Außen.
- 20% sagen, Sie gehen besser mit Stress um.
- > 50% sagen, dass Sie durch das BGM anders mit ihren Kollegen umgehen.



Fazit

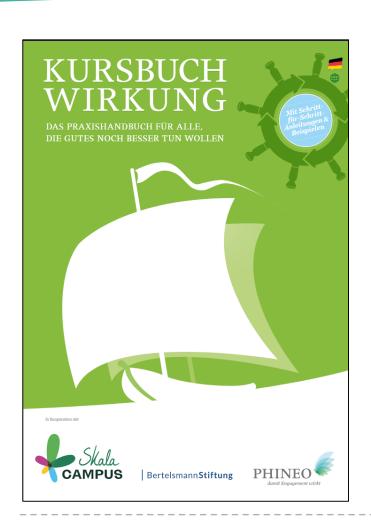
Unser Fazit im Träger

- > Sehr hoher Aufwand.
- > Es braucht Verbündete und aussagefähige Daten und Zahlen.
- ➤ Gemeinsame Zielklärung (für ein Projekt, Bereich, Thema) inkl. Klärung der gewünschten Wirkung und deren Messbarkeit sind der Hauptnutzen. Je mehr von den Zielen und der gewünschten Wirkung wissen, um so besser.
- Transparenz und die Bereitschaft etwas zu tun steigen.
- > Es muss nicht immer die gesamte Wirkungsanalyse sein.
- Die Wirkungstreppe mit Indikatoren reicht oft aus.

.....



Zum Weiterarbeiten



Als Download

https://www.phineo.org/uploads/
Downloads/PHINEO_KURSBUCH_WI
RKUNG.pdf

Webseite:

https://www.phineo.org/



Zeit für Fragen









